

2021年5月24日

インパクトホールディングス株式会社(東証マザーズ・証券コード:6067)

売場メンテナンスに比重を置いた販促施策が肝、市場変化に対応したコロナ対策エクスプレスラウンドサービス開始  
～コロナ禍での販促施策をスピーディーに、通常時より3分の2以下の日数で魅力ある売場を実現～

インパクトホールディングス株式会社(本社:東京都渋谷区、代表取締役社長:福井 康夫、東証マザーズ・証券コード:6067、以下「インパクトHD」)の完全子会社で、ラウンダーサービスを中心としたセールス&プロモーション事業を展開するインパクトフィールド株式会社(本社:東京都渋谷区、代表取締役社長:野口 将和、以下「当社」)は、コロナ禍での市場変化に対応したコロナ対策エクスプレスラウンドサービスを開始いたしました。

◆ 通常時より3分の2以下の日数で魅力ある売場を実現

コロナ禍の流通小売店舗では、お客様の密を避けるためにチラシ広告を活用した集客や試食・試飲販売の中止・自粛等、コロナ前のような販促施策を実施できていないケースが増えています。そのため、店舗の中で目立つ場所、より良い位置で商品を展開し、来店されたお客様の目に触れる機会を増やす必要があります。

しかし、売場担当者が業務過多で商品の品出しが追いついていない、売場・棚がメンテナンスされていない、流通小売店舗の方針による巡回規制等によりラウンダーが店舗へ訪問できなかったことで、バックヤードに商品や販促物が残ったままといったケースも散見されます。

本サービスでは、売場メンテナンスに比重を置き、通常時の3分の2以下の日数でスピーディーに魅力ある売場を実現いたします。



<提供サービス例>

業務内容：デジタルサイネージ(電子POP)設置、紙製POP・吊下げ什器設置

店舗数：100店舗～300店舗想定

スケジュール：10日程度(通常時は21日程度で実施)

その他：販促ツール設置や店舗電源使用交渉、訪問予定の事前アポイントも対応可能

業務内容：特設売場や催事開催スケジュールに合わせて売場設営

店舗数：10店舗～30店舗想定

スケジュール：7日程度(通常時は14日程度で実施)

その他：実施規模により営業前、営業後の催事売場設営も対応可能

業務内容：売場調査

店舗数：100店舗～1,000店舗想定

スケジュール：10日程度(通常時は21日程度で実施)

※ 店舗数により稼働準備・稼働期間を最短で実施いたします。

※ 当社が独自開発したレポーティングシステム「Market Watcher」にて活動報告いたします。

※ 作業前、作業後の売場画像付き活動レポートなのでバイヤー商談にもご活用いただけます。

※ 当社登録スタッフ(メディアクルー)が店舗を訪問する際は、感染症感染防止対策としてマスクやフェイスシールドの着用、アルコール除菌、訪問前の検温を行い、店舗訪問時の感染症感染拡大リスクを最小限に抑えた運用で実施いたします。

## ◆ 今後の見通し

---

コロナはまだ収束する見通しが立たず、先行き不透明な状況が続いております。そのような状況下で、流通小売店舗の状況、自社商品の展開状況、競合他社商品の展開状況等の売場の状況を可視化するとともに、POS データからはわからない売場の定性データに基づいた販促施策の重要性が更に高まっていくと予想されます。

今後は、当社グループが創業期よりサービスを提供してきたラウンダー、推奨販売、覆面調査、デジタルサイネージ等、数々のフィールドマーケティングサービスを通じて、独自に蓄積してきたリアル店舗の売場・販促活動に関するデータベース「店舗 DB」を活用し、コロナ禍で目まぐるしく変化する流通小売店舗の売場、消費者の購買行動の変化に対応した店頭販促支援サービスを強化してまいります。また、フィールドマーケティング業界のリーディングカンパニーとして、事業コンセプトである「売場を元気に、日本を元気に、そして世界を元気に！」を実現すべく、今後も様々な形で流通小売業界を盛り上げてまいります。

## ◆ インパクトフィールド株式会社とは

---

2004 年に店舗店頭に特化したマーケティング支援を展開する株式会社メディアフラッグ(現:インパクトHD)として創業。祖業である覆面調査とラウンダーサービスを軸に事業を展開し、2012 年に東証マザーズへ上場。その後、消費財メーカー向けのラウンダーサービスを中心に事業を推進し、販促物・什器設置、売場メンテナンス、キャンペーン・新商品に伴う売場構築、棚替え応援、改装応援、新店応援、販売員派遣、店舗運営受託等、流通小売店舗における「売れる売場」づくりを支援する店頭実現ビジネスパートナーとしてセールス&プロモーション事業を展開。

2020 年 10 月、インパクトHDの純粋持株会社への移行に伴い、ラウンダーサービスを中心としたセールス&プロモーション事業を継承し、インパクトフィールドとして事業を開始。現在のラウンダーサービスの稼働件数は、月間約 5 万件、年間約 57 万件。定期雇用ラウンダーおよび販売員のスタッフ数は約 600 名。

URL : <https://field.impact-h.co.jp/>

【本件に関するお問い合わせ】

インパクトフィールド株式会社（インパクトホールディングス株式会社 完全子会社）

TEL:03-6821-0173 / E-mail:ifinfo@impact-h.co.jp